

Kunden-Information 01-2022



wir bedanken uns für die angenehme Zusammenarbeit im noch laufenden Jahr und versprechen Ihnen alles in unserer Macht Stehende zu tun, damit Sie auch im Rest von 2022 und darüber hinaus ein zufriedener Kunde sind.

Schon in normalen Zeiten hat uns noch kein Ökonom nachvollziehbar erklären können, worin der Sinn bzw. Gewinn für die Menschen in einem gemeinsamen Wirtschaftsraum besteht, wenn immer wieder die Löhne und Preise nahezu zeitgleich erhöht werden.

Die aus unserer Sicht einzig relevante Größe, die Kaufkraft (also wie viel Leistung bzw. Ware bekommt ein Bürger für 1,00 Stunde Arbeit), die verändert sich dadurch nicht.

Zuletzt sind wir **in 2019** in Sachen Preise auf Sie zugekommen und damals lag der einheitliche Mindestlohn bei € 9,35 und der von unserer Branche, den Gebäudereinigern, bei € 10,56.

Seither haben die Tarifparteien weiter kräftig an der Lohnschraube gedreht, zuletzt zum 1. Oktober dieses Jahres von € 11,55 auf nun € 13,00. Das sind satte 12,55 % auf einen Schlag.

Bezogen auf die letzten 3 Jahre haben sich somit unsere Lohnkosten um **23,11%** oder im Schnitt 7,7% pro Jahr und die Materialkosten um ca. **15%** erhöht, also beachtlich oberhalb der aktuellen Mega-Inflationsrate von ca. 10,0%

Da die Personalkosten bei uns zu ca. 90% die Preise bestimmen, sehen wir uns erstmals wieder seit **2019** leider gezwungen von der Preisänderungs-Klausel (Position 14.3) im Vertrag gebrauch zu machen und die Preise mit Wirkung zum 1. November 2022 – also mit der Oktober-Rechnung – zu erhöhen und zwar ...

- | | | | | |
|----|--------------------------|------------|-------------------------------|--------|
| 1) | für Kunden mit Verträgen | vor | dem 01. Januar 2019 linear um | 12,50% |
| 2) | für Kunden mit Verträgen | ab | dem 01. Januar 2019 linear um | 15,00% |
| 3) | für Kunden mit Verträgen | ab | dem 01. Januar 2022 linear um | 10,00% |

Bei Kunden, die im Vertrag keine Preisänderungs-Klausel haben setzen wir Ihr Einverständnis zu dieser Preis-Anpassung voraus, wenn Sie hoffentlich nicht innerhalb von 2 Wochen schriftlich per Post oder eMail widersprechen.

Wir bitten um Ihr Verständnis und hoffen, dass Sie uns trotzdem als treuer Kunde erhalten bleiben.

Unsere Mitarbeiter und wir werden alles in unserer Macht Stehende tun, damit Sie eine positive Entscheidung nicht bereuen.

Mit freundlichen Grüßen, Ihr

Bernd Schnädelbach

Bernd Schnädelbach
Geschäftsführer